

GRESSFORUM

03/21

BLADET OM GRESS TIL SPORTSBRUK

UTGIS AV: NORWEGIAN GREENKEEPERS ASSOCIATION



Ålesund Golfklubb
hull nr.6

SAMARBEIDSPARTNERE:



syngenta.



DUNCAN BRUCE, PRESIDENT I NGA

Kjære medlemmer og sponsorer!

Høsten er over oss.

Jeg håper dere alle har hatt en fantastisk sommer/sesong, og selv om sommeren, som alltid, gir utfordringer, er jeg sikker på at dere har klart å overvinne disse, og at alle deres respektive kurs/virksomheter har et roligere tempo nå.

Høsten på Losby betyr at vi begynner våre renoveringsprogrammer. Fairways vil bli kraftig skjært etterfulgt av en tung sanddressing. Ikke den beste tiden for å jobbe med sand i september i Oslo området, da vi får kraftig morgendugg som kan være til tidlig ettermiddag, men med golfsesong fra begynnelsen av mai til midten av oktober, forskyver vi renoveringen for å minimere forstyrrelsen for spillerne. Etter fairways vil greenene og teene få litt lufting og dressing.

Disse områdene får nesten månedlige renoveringer, så om høsten er de ganske lette med minimale forstyrrelser.

I likhet med i fjor har de fleste jeg har snakket med hatt mer spill, flere medlemmer og generelt mer aktivitet. Økt aktivitet og inntekt medfører naturligvis også økte kostnader. For eksempel vil økt inntekt fra driving rangen bety flere timer med ballinnsamling, og kommunikasjon mellom oss på banen og våre daglige ledere/styrer må være åpen og regelmessig. Økt arbeidsmengde må formidles til de som driver klubben. Det er dessverre ikke mulig å gjøre alt med de samme ressursene som vi hadde tilgjengelig før Covid.

Mens jeg skriver dette, er forberedelsene godt i gang for turneringen vår på Miklagard. Jeg gleder meg veldig til dette siden det er lenge siden vi har vært samlet til en golfrunde, og ikke minst å få satt oss ned for å diskutere hvordan ting er på våre respektive kurs. Jeg gleder meg til å se deg på Miklagard og ønsker dere alle en stressfri høst og vinter.

Mvh
Duncan Bruce
President NGA
Losby Golfklubb



Norwegian Greekeepers Association
CO/Norges Golfforbund
Postboks 5000, 0840 Oslo

Mobil: 482 31 655
E-post: adm@nga.no

Org.nr: NO 977 557 453 MVA

STYRET 2020

Duncan Bruce (Losby GK)
President
Tlf: 984 02 842
E-post: duncan@losby.no

Styremedlemmer

Daniel Kristiansen (Fana GK)
Tlf: 982 55 627
E-post: daniel@fanagolf.no

James Bentley (Asker GK)
Mobil: 404 92 354
E-post: james@askergolf.no

Abner Hykkerud (Alta Golfklubb)
Mobil: 918 84 513
E-post: abhykke@gmail.com

Glenn Hanasand (Sola Golfklubb)
Tlf: 976 84 571
E-post: verksted@solagk.no

Alexander Berntsson (Trondheim GK)
Tlf: 469 80 998
E-post: alexberntsson@gmail.com

Morten Johannessen (Sandefjord GK)
Tlf: 975 38 744
E-post: morten@sandefjordgolf.no

EAGLEMEDLEMMER:





2021 går mot høst.

Går det fremover i Golf Norge skrev jeg på leder i gressforum 2-2019, og videre skrev jeg dette i Gressforum nr 3-2019

Nja, sier jeg etter å ha besøkt nærmere 50 golfbaner i 2019 sesongen. Fra Mandal i syd til Tromsø i nord, fra Bergen og Stavanger i vest til Romerike i øst.

Har også ringt veldig mange av Norges ca 170 klubber den siste uka og mitt inntrykk er at jeg tror vi har vært på bunnen. Jeg tror ikke vi har blitt flere golfere i 2019, tror bare en del av dem har flytta til de anleggene som jobber med produktet sitt. Om det nå er klubbhus, treninger, rekruttering eller banen inkl treningsområder.

Så er det ingen tvil om at NGA mener at anlegget er det viktigste, man kan godt gå på rulleski om snøen uteblir, men man fortsetter ikke med det i mange år. Derfor burde alle ta del av NGA sitt unike miljø, nå som samarbeidet med GAF også er på gang så er det mye hjelp å hente her for klubbene.

Jeg har lenge skrytt av samarbeidet med NGF og det er så viktig om vi skal komme videre med golfen i Norge. Jeg har jo hevdet mange ganger at vi ikke har en bane å miste, vi må bare sørge for at flere skjønner den fantastisk sporten vår. Tenk om ishockey skulle rekruttere 40.000 nye medlemmer.

Hadde kosta milliarder i anlegg. Vi har anlegga, må bare finne ut åssen vi skal lokke medlemmer til de. Så har denne Coronaen slått heldig ut for golfen, men vi hadde ikke fått det til om vi ikke hadde hatt anleggene, NGF og all frivillighet på klubbene i tillegg til alle som jobber så hardt de orker.

Nå skal vi ha felles samling på Miklagaard, GAF; PGA og NGA, og NGF holder seminarer for oss. Vi har da fått til ett fint samarbeid de siste årene, og det skyldes ikke bare denne pandemien. Gressforum nr 3-2021 inneholder som vanlig annonser, firmaguide og Informasjon. Vi fikk også endelig plass til en lang artikkel som Svein Olsnes, Norges eneste golfbanearkitekt har skrevet for oss.

Leder fra Duncan, Matthias og Pål som vanlig. Tenket bare jeg skulle nevne GUB, Grunnutdanning som vi har fått i gang takket være NGF, Hako, Syngenta og Felleskjøpet. 40 stk påmeldt til kurs i to uker. Det lover godt for fremtiden dette.

Ha en strålende høst/vinter

Agne



Verdensledende innen robotgressklipping

SLIK JOBBER PROFFENE



FRIGJØR ARBEIDSTIMER SOM KAN BRUKES PÅ ANDRE TING

Gressklipping trenger ikke å være en tidkrevende og dyr jobb. Når du investerer i våre robotgressklippere, er det digitale administrasjonsverktøyet Husqvarna Fleet Services™ inkludert. Med Husqvarna Fleet Services™ har du full kontroll over gressklipperne dine. De sørger for en perfekt klippet plen, slik at du kan bruke dagene på mer kompetansekrevende og lønnsomme oppgaver. [Les mer på husqvarna.no](https://husqvarna.no)



HUSQVARNAS PROFESJONELLE
AUTOMOWER®-SERIE


Husqvarna®

Forhandler av:

**Gjødsel & frø
Baneutstyr
Rangeutstyr
Golfbiler**

Kontakt Thomas:
thomas@pgm.no
950 51 576



FORSLAG TIL KLUBBAKTIVITET:

**HelgjødseL
Grønn:
15 l sekker
til salg i
Proshop**



- Tilsatt jern
- Effektiv mot mose
- Langtidsvirkende

**Salg av gjødselsekker
gir god fortjeneste!**

Attraktiv klubbaktivitet med stort inntekstpotensial! Langtidsvirkende, norskprodusert naturgjødseL til hele hagen og plenen.

Produkter fra Norsk NaturgjødseL har blitt solgt av flere klubber og foreninger i en årrekke. Resultatene har vært svært oppløftende, både for kjøperne av produktet som får en friskere hage, og for de lokale klubbene som oppnår god fortjeneste.

HEL**GJØDSEL**

Langtidsvirkende – Ny og forbedret utgave med mer jern!

HelgjødseL skaper rikere bakterieflora i jorda. Passer på fairway, korthullsbaner, drivingrange og rough. Kortreist og miljøvennlig!

GOLF **LANDBRUK** **ANLEGG** **HAGE**

NORSK NATURGJØDSEL

Tlf: 51 42 00 22 • Web: naturgjodsel.no

Bunkre- i et historisk og moderne perspektiv



Svein Drange Olsnes
Golfbanearkitekt
Member of European Institute of Golf Course Architects- EIGCA

En golfbane uten bunkre er som Hamlet uten Prinsen av Danmark, eller whisky og soda uten whisky. Den er kjedelig og fri for opplevelser. Kort sagt; den er ingen golfbane. Horace Hutchinson Golfbanearkitekt 1911

Innledning

Jeg har skrevet om bunkre i Gressforum for noen år siden. Dette er et emne som alltid er aktuelt, og etter ønske fra NGA, har jeg satt sammen noe fra tidligere artikler, samtidig som det ses i en videre sammenheng om vedlikehold og medlemmenes forventninger.

Flere grunner til å ha bunkre

Så håpløst lite tilfredsstillende det ville vært å slå ut et slag fra teestedet nesten i blinde, finne ballen på fairwayen og slå det neste slaget uten å måtte ta hensyn til hva som var mellom deg og greenen.

Arkitektens plassering av bunkre er noe av det som mest påvirker golfspillet. Bunkrene skal gjøre spilleren nysgjerrig, medvirke til golfhullets strategi, skal irettesette en spiller som ”gaper over mer enn han kan svelge” og få han til kanskje å velge en alternativ spillerute. Bunkre kan også være vakker bakgrunn i landskapsbildet eller motvirke at baller triller i vannhinder eller dyp rough. Men de beste bunkrene er alltid de som er plassert naturlig i terrenget samtidig som de er plassert riktig i forhold til hvert hulls individuelle spillestrategi.

Nøyaktighet, ”Carry” og Lengde

Risikoen ved å havne i en bunker er selvforskyt, så det er ingen grunn til at en spiller skal fordømme en bunker som urettferdig.

C.B.Macdonald
Golfbanearkitekt 1917

Noen golfere ville kanskje synes at en flat fairway med kun kortklipt gress som fører opp til greenen er utfordrende nok. Men før eller siden vil de bli trøtt av et slikt uinteressant design og spillet vil føles kjedelig. Selv om utfordringene er forskjellige i antall og vanskelighetsgrad fra golfbane til golfbane, så trenger alle golfbaner hindringer som øker spillekvaliteten og spilletiden; "fun to play".

Baner som har flere valg av spilleruter og som tillater at det er mulig å velge å spille sikkert rundt, over eller langs hindringene, vil i det lange løp appellere til flest mulig spillere på ulike ferdighetsnivåer. Klassiske, tidløse golfbaner er planlagt utifra kriteriene om Nøyaktighet, "Carry" og Lengde, prioritert i den nevnte rekkefølge.

Nøyaktighet og riktig valg av spillerute for å ha optimal retning for utførelsen av neste slag, gir den kortslående strategien en mulighet mot den som bare kan slå langt. "Carry" betyr at det ikke nødvendigvis er avstanden til målet som er det viktigste, men lengden som ballen flyr gjennom luften før den lander på det punktet som sørger for at den faller til ro nær målet. Dette betyr at man ikke alltid får det beste resultatet ved å kutte hjørnet på en dogleg maksimalt, eller slå direkte mot flagget over en greenbunker.

Golfhullenes Lengde har økt enormt de siste 50 årene og har sin årsak i at profesjonelle golfspillere slår svært langt. Dette må man ta hensyn når man designer golfbaner for mesterskap, men det blir håpløst å bare øke lengden etterhvert som utstyret og spillernes fysikk tilsier slag oppimot 350 meter. For vanlige golfspillere vil det være meningsløst og ta forferdelig lang tid å spille. Et godt designet par 4-hull på 360m kan være like utfordrende, også for profesjonelle spillere, enn et langt hull på 440m. Det viktigste er at man varierer lengdene, det vil si den rette miksen av korte og lange hull samtidig som man varierer avstanden til hindringene.

Den sjarmerende linjen

Ingen golfhull er gode hvis de ikke har en eller to bunkre plassert langs den rette linjen mot hullet.

Den rette linjen er den instinktive linjen, og for å heve hullets kvalitet, må man bryte denne linjen for å skape

den sjarmerende linjen.

Alister Mackenzie Golfbanearkitekt 1927

Vi bruker ofte begrepet "spillelinje". Spillelinjen er den linjen som spilleren velger der og da og spiller langs. Spillelinjen er også den linjen man kan se på en arkitekttegning som går fra midten av teestedet, langs midten av hullet og til midten av greenen. Om golfspilleren ønsker å spille langs denne linjen, er en helt annen sak. Et strategisk hull har flere valg av spillelinjer, noen er lette og andre er vanskelige. De fleste spillere vil ofte først vurdere den korteste veien til greenen, "den instinktive spillelinjen". "Den sjarmerende linjen" er arkitektens måte å sørge for at den instinktive spillelinjen ikke nødvendigvis er den letteste, men langs denne linjen vil man alltid ha optimal vinkel for å kunne utføre neste slag mot målet.

Ved å plassere bunkre og bevisst forme fairwayens konturer, kan man øke spilleopplevelsen, "sjarmen", og opplevelsen av mestring samtidig som faren for å mislykkes alltid er tilstede. Det er svært viktig at "straffen" ved å mislykkes ikke er større enn at

"risikoen" alltid vurderes av spilleren samtidig som "belønningen" må stå i forhold til "risikoen". Bunkre er ikke ment å straffe dårlige slag, men heller ment å gjøre golfspillet mer interessant. Mange av de beste bunkrene er også utført for å skjule og forvirre. De kan skremme en spiller bort fra en ønsket spillelinje eller en bedre innspillsvinkel mot greenen. De kan også føre til at en spiller har problemer med å kalkulere hvor han ønsker å plassere golfballen eller motsatt; å lure han til en falsk følelse av god plass og høy sikkerhet.

Rytme, Frekvens og Variasjon

Variasjon er golfens krydder,
akkurat som i livet ellers.

Donald Ross

Golfbanearkitekt 1920

Med Rytme menes i dette tilfellet hvordan bunkrene er spredt utover golfbanen når man spiller hull etter hull. Den ønskede rytme i golf er ikke det gjentakende taktfaste slaget, men vi vil heller ha forandring av rytmen, overraskelsen og stillheten før man får se hva som kommer etterpå.

Mangel på rytme kan kanskje sies å være det svaret vi ønsker. Frekvens er antallet bunkre og andre hindringer vi har foran oss når vi skal spille et hull, slå et innspill til greenen eller hvilket som helst annet slag. På en dårlig dag vil man føle at antall bunkre på en bane er alt for høyt, mens man en annen dag ikke har merket at der er bunkre.

En hovedregel er at kvalitet er viktigere enn kvantitet; man kan ikke ha flere bunkre enn det klubben kan vedlikeholde, samtidig som bunkrene må ha en utforming slik at brukerne, klubbens medlemmer, har en fair sjanse å håndtere dem. Variasjon henspiller til at form, størrelse og dybde må ikke være lik fra bunker til bunker; fra noen bunkre er det enkelt å treffe greenen, fra andre må man slå ut sideveis. Samtidig må bunkrenes avstand fra teestedet og avstand fra greenen variere fra hull til hull for ikke å favorisere noen spillere.

Form og størrelse

Bunkre skal ha naturlig utforming og tilpasses terrenget som om de er plassert der fra naturens side.

C.B. Macdonald

Golfbanearkitekt 1927

Utformingen av bunkre er noe av det viktigste for golfbanens uttrykk og karakter. "Potbunkre" som er bygget som nøyaktig avsluttede former med kanter utført av stablet torv; "sod walls", endimensjonale grunne bunkre formet som egg, «fingershaped bunkers» med intrikate buer og viker, og moderne bunkre med naturlige former tilpasset terrenget. Størrelsen på bunkrene må også tilpasses det landskapet golfbanen er plassert i; storslagen natur med fjell og daler krever store bunkre.

Bunkrenes opprinnelse

Vi vet at golf som fysisk adspredelse oppstod langs østkysten av Skottland i områder som omtales som "links land". Disse områdene, mellom sjøen og dyrket mark, med gresskledd flate områder blant naturlige sanddyner, som vesentlig ble brukt som beiteområder på grunn av svært skrinne og sandholdig jord, hadde naturlige gressorter som tålte det værharde klimaet.

Samtidig gjorde sandunderlaget overflaten utsatt for erosjon, spesielt når storfe og sauer som beitet her, søkte ly i lavpunktene på lesiden av sanddynene.

Når golfspillerne utøvde sin lek med køller og ball, så man raskt at disse sandfylte gropene, tilfeldig plassert og med ulike former, dybde og størrelse, økte spenningen og spillets utfordringer. Når skottene på slutten av 1800-tallet brakte golfen fra kysten av Skottland til innlandet i England og videre til USA hvor sporten på kort tid ble svært populær, var det disse bunkrene, "blowouts", som var det eneste tenkelige alternativet.



En tidlig utgave av en naturlig "blowout" bunker.



En naturlig bunker på Prestwick GC hvor det første The Open ble arrangert i 1860

Engelske innlandsbaner

Jernbanens utbredelse i Storbritannia førte til en trend i Londons overklasse om å tilbringe helgene "in the country". Der kom de i kontakt med golfspillet, og ønsket om å lage golfbaner hvor de kunne spille golf nærmere der de bodde og arbeidet, ble sterkt. Arkitekter som James Braid, Harry Colt og Tom Simpson ble viktige i utformingen av innlandsbanene i England, og bunkrenes utforming var selvsagt kopier av de skotske, men tilpasset landskapets naturlige utforming og elementer som for eksempel lyng.



New Zealand GC nær London. Denne klubben har forbillig tatt vare på arkitekten Tom Simpsons flotte naturlige bunkerdesign.



Sunningdale GC. Arkitekt Harry Colt. To klassiske golfbaner der den typiske bunkerstilen er beholdt på store deler av banene.

The Golden Age

Med golfens eksplosive popularitet i USA på første del av 1900-tallet, ble det behov for flere arkitekter og banebyggere. Disse kom fra Skottland og England og tok med seg den naturlige bunkerstilen. Golfbanearkitekturen har til en viss grad fulgt utviklingen av bygningsarkitekturen, og den tidens arkitekturretning "Arts and Crafts" med naturlige former og gode håndverksdetaljer viste seg også til uttrykk i golfbanearkitekturen. Når 15 av de 20 høyest rankede golfbanene på Golf Digest sin liste er bygget mellom 1910 og 1940, er det ikke rart man snakker om "The Golden Age".



Slik så Hull 7 på Pebble Beach ut i 1929.



Cypress Point CC Hull 15. Bunkrene er som arkitekten Alister Mackenzie designet dem i 1927, bare litt «temmet» i kantene



St. Andrews Old Course, "The Hell Bunker". St. Andrews Old Course var en av de første banene hvor man begynte å eksperimentere med torvlagte kanter. Dette bildet er fra 1897.



"The Hell Bunker" nå. Dette bildet tok jeg i 2011.



Falsterbo GK 2013. Torving av bunkerkanter er for klubben et evigvarende prosjekt. Denne bunkeren ble siste gang torvet i 2009.



St. Andrews Old Course, "The Road Hole Bunker". Dette er en av verdens mest kjente bunkre. Den fremstår svært vellykket både når det gjelder strategisk plassering og utforming av bunker og nærområder.

The Dark Age

Tiden fra slutten av 1950-tallet til langt ut på 1990-tallet blir i golfsammenheng kalt "The Dark Age". Golfbanearkitektene som virket i "The Golden Age" så for seg en fortsettelse av den naturlige og strategiske golfarkitekturen de hadde igangsatt, men det skjedde ikke. Med folks gode økonomi og mer fritid og utviklingen av maskiner som kunne flytte mye masse på kort tid.

De nye golfbanene fremstod som lange, smale (trerekker eller høy rough på hver side) og vanskelige med rough tett inntil greenene og ovale unaturlige bunkre med skårne kanter. Det viktigste for klubbene ble at man hadde en bane som var velpleid og så dyr ut, men ikke nødvendigvis interessant å spille. I Norge bygget ble det bygget mange golfbaner mellom 1985 og 2000, og flere fremstod som hjemmelagde uten noen form for gjennomtenkt arkitektur, konstruksjon og profesjonelle løsninger, spesielt når det gjelder bunkerplassering og utforming.



Tilfeldig, eller kanskje mangel på arkitekturforståelse

Renessanse

Det er nå slik i historien at når utviklingen har gått langt nok, får man en motreaksjon, en renessanse, der man går tilbake og bruker det som var utgangspunktet, det som var vakkert, naturlig og logisk. En golfbane er bare en del av naturen og resultatet er best når golfbanen tilpasses naturen rundt og ikke motsatt. Dette gjelder også plassering og utforming av bunkre.

Hvis bunkrene er selve overgangen mellom spillefeltene og naturen rundt og formen tar opp elementer fra denne naturen, og at de ikke ser ut som enkle sluttete ovaler plassert tilfeldig i utakt med spillestrategi og banens arkitektur, vil alle elementer sammen bidra til å øke både spilleopplevelsen og naturopplevelsen.

På verdensbasis kan man tidfeste renessansen til USA i 1995, nærmere bestemt i delstaten Nebraska. Etter to års planlegging og diskusjoner, åpnet golfbanen Sand Hills designet av arkitektene Coore & Crenshaw. Ved å bruke naturen som den er, plassere bunkrene naturlig i terrenget med naturlige former tilpasset akkurat det stedet de var plassert, fikk man en bane etter de strategiske og estetiske prinsippene som banene i "The Golden Age" var designet etter.

Når i tillegg banen var billig å bygge og folk strømmet til for å spille den, begynte man å snakke om en ny epoke for golfbanearkitektur.



Sand Hills GC. Både spillefeltene og bunkrene er en del av naturen.



Pacific Dunes GC, arkitekt Tom Doak. Bunkrene er formet direkte utifra eksisterende terreng.



Rough bør ikke være en del av hullets strategi. Den store bunkeren bidrar til å øke hullets strategiske verdi og er også alternativ til heldekkende rough som betyr leting etter baller.

Er det nødvendig med sandbunkre?

Bunkre har etter hvert mistet sin strategiske betydning. De er historisk sett plassert for å lage spillet mer interessant, og hvis man legger seg så nær dem som man bare våger, har man en god linje mot greenen. Men bunkrene er ikke lenger en trussel for de gode spillerne; ballen havner alltid i bunnen, og sanddybden er den samme fra bunker til bunker og fra bane til bane.

Alle vet hvor kompakt sanden er, og sandslaget er ikke en utfordring mer. Proffene sikter mot bunkrene fordi de heller vil havne der enn i roughen. Sånn har det ikke alltid vært. Sandbunkre er definert som en hindring, «hazard», og tidligere kunne man treffe på alt mulig; lite sand, mye sand, småstein, fotspor (raker er et moderne fenomen). Nå er det ingen som bryr seg om de havner i dem.

Er bunkrene blitt et element på banen som kun bygges fordi at der må være bunkre på en golfbane eller fordi de «pynter opp»?

Augusta-syndromet

Vi snakker om Augusta-syndromet; vedlikeholdsregimet på Augusta National, om hele golfbanen, men gjerne spesielt når det gjelder bunkre. Store bunkre med bratte skråninger, hvit sand innkjørt fra en annen stat og nøyaktig skårne bunkerkanter.

Folk skjønner ikke at det regner mindre i Augusta enn i Norge, og temperaturen er helt annerledes. Mange budsjetter er sprengt og klubbøkonomier ødelagt på grunn av styrer og medlemmer uten kunnskap om vedlikehold.

Antall bunkre og plassering

Trenger alle golfbaner mange bunkre? Fairwaybunkre bør plasseres der gode spillere havner på utslaget og green-bunkre der den kommer i spill for disse spillerne når de slår innspillet fra perfekt sted på fairway. Unngå bunkre bak greenen. De fleste spillerne slår for korte innspill og disse kommer aldri i spill.

Størrelse og utforming, bygging og vedlikehold

Mange greenkeepere ønsker store bunkre med flat bunn for å kunne bruke mekanisk bunkerrake. Det er ikke sikkert det er det mest økonomiske. Store bunkre er dyrere å bygge og det tar tid å vedlikeholde kantene. Alternativet er mindre bunkre med litt rufsete kanter som ikke trenger mye vedlikehold og utforming som avviser overflatevann men fanger baller et godt stykke utenfor selve bunkerens.

Bunkre på enkle baner

Golf-Norge består av store klubber nær de største byene og mindre klubber ute i distriktene med enkle baner vedlikeholdt på dugnadsbasis. Bunkre krever mye vedlikehold, og antall, størrelse, utforming og plassering bør utføres etter nøye analyser. En golfbanearkitekt kan hjelpe med dette. Alternativ til sandbunkre kan være nøye formede lavpunkter plassert i fairway og nær greenene.



Man trenger ikke bunkre på en golfbane for enhver pris. Kontakt en fagperson.

Ombygging

Ofte er bunkrene grunnen til at klubbene i Skandinavia ønsker å bygge om deler av banen sin. Få utarbeidet en Masterplan, vurder nytten, teknisk kvalitet og plasseringen av hver eneste bunker. Gode bunkre plassert på riktig sted gir økt spilleopplevelse til glede for medlemmer og besøkende.



Ved å bygge om og omplassere bunkrene, får man et nedtonet uttrykk, men samtidig økt spillestrategi.



Hva skal vi gjøre med alle golfspillerne?

Nok en golfsesong begynner å nærme seg slutten. Og hvilken sesong vi har hatt! Jeg har selv hatt gleden av å reise rundt til diverse klubber. Kan i farten ikke komme på en sesong hvor det jevnt over har vært så flotte spilleforhold. Det skal selvfølgelig dere som jobber på banene ha stor honnør for.

Aldri før har vi hatt så mange medlemmer i norske klubber som vi har nå. Per 13. september er det totalt 126 637 medlemskap som er registrert. Når vi samtidig vet at medlemmene spiller mye mer enn de gjorde for noen år siden, blir det trangt om plassen.

Mange av dere er kjent med medlems- og gjesteundersøkelsen Golfspilleren i Sentrum. Her gir respondentene tilbakemelding på sentrale områder som gjest eller medlem i klubben. Et av spørsmålene som tillegges stor vekt er: Hvor sannsynlig er det at du vil anbefale golfklubben til venner, familie eller kolleger? På en skala fra 0 - 10 (hvor 10 er mest sannsynlig) er gjennomsnittscoren 4. Dette er en nedgang fra i fjor. Så mange som 17% av respondentene svarer at de ikke ser seg selv som medlem om 2 år.

Når vi ser på årsaken til hvorfor man ikke ser seg selv som medlem, er svaralternativet Det er for vanskelig å få startid det som har økt mest.

Som vi alle vet er det en lang prosess å få realisert nye golfbaner. For å få mer fornøyde medlemmer tror jeg at klubbene må jobbe for å kunne tilby et større/bedre omfang av treningsmuligheter på anleggene. Mange steder er det dessverre slik at det finnes få alternativer til å drive golfaktivitet utover spill på hovedbanen. Jeg er av den oppfatning at mange medlemmer ville følt at de fikk sitt golfbehov dekket dersom de fikk tilgang til gode treningsanlegg selv om de ikke fikk tilgang til hovedbanen på de mest populære tidene.

Mange klubber har plassutfordringer når det gjelder å etablere nye elementer. En mulighet er å kunne tilrettelegge rangen for mer flerbruk. For noen år siden oppstod det en utfordring knyttet til rangen på Oppegård GK. Daværende Oppegård kommune hadde utsett Østre Greverud gård som Tusenårssted. Tunet på gården ligger vis a vis rangen og kommunen ønsket å fjerne de dominerende nettene som sikrer rangen. I den forbindelse så man på muligheter for hvordan arealet på rangen kunne utnyttes. Ved å etablere kunstgressgreener kunne man ved tidsregulering vekselvis bruke området som en korthullsbane, nærspillsområde og range mot mer definerte målpunkter. Golfbanearkitekt Christian Lundin illustrerte det på denne måten:



MULTI RANGE AT
OPPEGÅRD GK
OSLO, NORWAY



Selv om denne løsningen ikke passer alle steder, tror jeg det i den nærmeste framtiden blir viktig å tilrettelegge for mer golfaktivitet utover hovedbanen for å få mer fornøyde medlemmer.



ALT AV FORBRUKSARTIKLER

fra Norges første **klimanøytrale** leverandør av forbruksmateriell

Maske AS er landsdekkende leverandør av alt innen forbruksartikler som kontor og datarekvisita, tørk- og renholdsprodukter, catering, emballasje, lyskilder og smittevernprodukter. Kort sagt alle produkter som en golfklubb trenger til daglig drift.

Våre produkter distribueres raskt og effektivt ut fra våre to moderne sentrallagre i Oslo og Trondheim.

Gjennom GAF har alle medlemmer gode rabatter på sortimentet som er anpasset til golfklubbene.

Varene kan bestilles på vår netshop, eller ta kontakt med vårt kundesenter så vil de finne fram til det produktet dere ønsker. Vi har også et landsdekkende salgsapparat, de er daglig ute på veien og kommer gjerne innom dere for å bistå med produktvalg.

Les mer på www.maske.no

MASKE AS – ORDRETELEFON **64 97 62 00** – E-POST **kundeservice@maske.no** – **WWW.MASKE.NO**

VI LEVERER TIL HELE LANDET FRA VÅRE TO SENTRALLAGRE PÅ VINTERBRO OG TILLER



MASKE
Dyktige fagfolk – smarte løsninger



Turf care machinery helping create the world's finest sports surfaces

Innovative turf care machinery that's regularly used
on some of the worlds finest sports surfaces.

Global Turf Systems AS

Stensrudveien 7,
1474 Lørenskog

Øystein Nøkland

Managing Director

Mob: +47 90247979

Email: on@globalturfssystem.com



www.campeyturfcare.com



40 års erfaring fra golfbransjen

Golfbanekonsultasjon

- Greenkeeping
- Driftsplaner og systemer
- Konsultasjon og rådgivning for bane
- Konsultasjon og rådgivning for klubb
- Oppgraderinger og ombygginger
- Leverandør av Indigrow-produkter

Telefon Atle Revheim Hansen 928 64 630

E-post: atle@gressspesialisten.no

www.gressspesialisten.no

 **GRESSPESIALISTEN**
- green sports management



VI HAR MASKINER PÅ LAGER FOR OMGÅENDE LEVERING.

BE OSS OM TILBUD!

AR331



Greenklipper,
Fairwayklipper
og Rough klipper,
samt mye annet.

LF570



Mob: (+47) 905 60 660 - E-post: gunnar@tveitpark.no - www.tveitpark.no
Adresse: TveitPark AS, Strandgaten 111, 4307 Sandnes



TveitPark

En enkel og effektiv faktura og purretjeneste for deg

Et perfekt verktøy for bedrifter, lag og foreninger.

NorKred Golfpakke fra A til Å

- Sømløs integrasjon mot Golfbox
- Dere fakturerer, vi gjør resten
- Innbetalinger direkte til deres bankkonto
- Daglig oppdatering med status
- Enkel løsning for medlemmer å betale månedlig

Kontakt oss

+47 95 73 90 30

roy@norkred.no





FIRMAGUIDE

BLI VÅR
SAMARBEIDS-
PARTNER!

Ta kontakt
med oss!

*ALBATROSS

HAKO GROUND & GARDEN AS

hako.no

Adresse: Lindebergveien 5, 2016 Frogner
Telefon: +47 22 90 77 60
E-post: hako@hako.no

Øyvind Martiniussen

E-post: oyvind.martiniussen@hako.no
Mobil: +47 901 47 475

Forhandler av: Forhandler av Toro spesialklippere for golf, sylindere og rotorklippere, Toro snøfresere, Hako rengjøringssmaskiner, Sisis vedlikeholdsutstyr for plener, Yamaha golf- og arbeidsbiler (elektriske og bensindrevne) og Foley slipe-maskiner.

SYNGENTA LAWN & GARDEN

syngenta.com/greencast.se

Adresse: Strandlodgej 44, DK, 2300 Copenhagen S
Telefon: +45 32 97 11 88

Lars Tveter

E-post: Lars.Tveter@syngenta.com
Mobil: +47 994 63 700

FELLESKJØPET AGRI

felleskjopet.no

Total leverandør av maskiner, redskap og driftsmidler til Golf og Fotball baner
Forhandler av: John Deere sylindere og rotor klippere, Traktor, Transportbiler og luftemaskiner. Redexim, redskap for vedlikehold av naturgress og kunstgress. Wessex slepeklippere, beitepussere og oppsamler. Tru Turf Greenrulle. Buffalo Turbin løvblåser. Avant redskapsbærer. K-Vagn tilhengere og løv oppsamler. Tokvam snøfres og snøskjær. Gjødse, frø og sand: ICL, spesial produkter innen gjødse og biostimulanter. Frø tilpasset Golf/sportsanlegg og parkanlegg, Syngenta Lawn and Garden. Sibelco Nordic, sand til sportsarenaer.

Salgsrepresentanter:

Morten Bunes
+47 40442819
Morten.Bunes@felleskjopet.no
Området: Oslo, Viken, Innlandet, Agder, Vestfold og Telemark, Vestland, Møre og Romsdal og Rogaland

Magnus Myhre

+47 45290282
Magnus.Myhre@felleskjopet.no
Området: Oslo, Viken, Innlandet, Agder, Vestfold og Telemark, Vestland, Møre og Romsdal og Rogaland

Ole Albert Kjosnes

+47 93208375
Ole.Albert.Kjosnes@felleskjopet.no
Området: Trøndelag, Nordland og Troms og Finnmark

*EAGLE

FLORATINE NORGE

floratine.no

Adresse: Gullfunnet 50, 1570 Dilling

Morten Eirik Engelsjord

Mobil: +47 480 92 582
E-post: morten@floratine.no

Mikael Waldner

Mobil: +47 414 47 091
E-post: micke@floratine.no

Forhandler av: spesialgjødse i fast og flytende form, bi-ostimulanter, jordforbedringsmidler, sprøytesåings-produkter og plenfrø til golfbaner, fotballbaner og andre arealer med slitedekke av gras, samt luftepinner, hullpiper og underkniver til ulike typer av luftere og klippere. Tilbyr rådgiving innenfor nybygging, rehabilitering, renovering og skjøtsel av golf- og fotballbaner. Utfører sliping av klippeaggregater og underkniver.

GRESS SERVICE 90 AS

gs90.no

Adresse: Barlindveien 44, 3512 Honefoss
Telefon: 32 11 43 90
E-post: post@gs90.no

Mona Skogmo Hansen

(utstyr til golfanlegg og fotballbaner)
Mobil: +47 901 45 800
E-post: mona@gs90.no

Jardar Johnsrud

(sprøytesåing og gjødse)
Mobil: +47 915 87 715
E-post: jardar@gs90.no

Tilbyr: Stort produktutvalg til drivingranger og andre øvingsområder (rangemaskiner, ballbøtter, baller, ballmagasiner, matter, peger, kunstgress, nett, ballplukkere). Meget bredt sortiment av utstyr til golfanlegg og fotballbaner (skilt, markeringer, river, flagg, stenger, hullkopper, kulle- og ballvaskere, søppelbeholdere). Rikholdig lager av håndredskaper og verktøy for greenkeepere (hullbor med hjelpemidler, redskaper for vann, dugg, luft og sand og måleinstrumenter). Diverse kvalitetsutstyr for klubbhus, proshoper og driftsbygninger. (HIO- og klubbmestertavler, bag- og garderobeskap, bag-tag, utleietraller, renhold.)

INDIGROW AS

indigrow.com/indigrow.se

Håkan Eriksson

E-post: hakane@indigrow.com
Mobil: +46 7 024 85 080

Peter Olsson

Mobil: +46 76 316 06 44
E-post: petero@indigrow.com

John Smart

Mobil: +44 791 27 80 753
E-post: johns@indigrow.com

Richard Poskitt

Mobil: +46 70 550 43 00
E-post: rposkitt@indigrow.co.uk

Forhandler av: 50 års erfaring i bransjen, tilbyr et omfattende sortiment av golfprodukter. Vi er spesialister på organisk gjødse, slow-release gjødse, seaweed produkter, blad gjødse, flytende gjødse og fast gjødse. Har et stort sortiment av alle typer frø for profesjonelt sportsgress og landskapsmiljø. Leverer også rotsimulatorer og jordforbedringsmidler.

TF-SPORT AS

tfsport.no

Adresse: Vinkelveien 51, 3027 Drammen
Telefon: +47 69 10 47 71

Ivar Bryne

E-post: ivar@tfsport.no
Mobil: +47 913 46 167

Forhandler av: Club Car golf og arbeidsbiler (el-biler). Service og salg av golf og turf arbeidsbiler for golfbaner, sikkerhetsnett, linjemaling, kunst-gress, vedlikehold kunstgress.

NORSK NATURGJØDSEL

naturgjodsel.no

Adresse: Rindavegen 180, 4354 Voll
Telefon: +47 51 42 00 22

Tone Rosnes

mobil: +47 415 54 095
E-post: tone.rosnes@naturgjodsel.no
Ole Gunnar Fuglestad
mobil: +47 950 57 822
E-post: olegunnar.fuglestad@fkra.no

Vi tilbyr: kortreiste miljøprodukter til golf/grøntanlegg basert på norsk kyllingmøkk som tilsettes næringsstoffer etter kundens behov.

NIBIO

nibio.no

Trygve S. Aamlid

E-post: Trygve.aamlid@nibio.no
Mobil: 905 28 378

Tatsiana Espevig (plantesykdommer)

E-post: Tatsiana.espevig@nibio.no
Mobil: tlf: 406223778

Diagnose av plantesykdommer og identifikasjon av andre skadegjørere. Rådgiving og veiledning for anlegg og skjølse av golfbaner og andre grøntanlegg. Forsker på gress, og plantesykdommer. Leverer forskning til STERF, og andre aktører.

PGM AS

pgm.no

Adresse: Vestre Hurdalsveg 31, 2032 Maura
Telefon: +47 66 81 33 00

Thomas Nicolaysen

Mobil: +47 950 51 576
E-post: thomas@pgm.no

Forhandler av:

- Gjødse & frø
- Baneutstyr
- Rangeutstyr
- Golfbiler
- Simulatorer

S48 VANNINGSANLEGG AS

Adresse: Postboks 288, 1372 Asker

Serhat Øzsatici

Mobil: 958 96 688

E-post: serhat@s48.no

Lars Carlson

Mobil: +47 958 96 689
E-post: lars@s48.no

Forhandler av: RainBird vanningsanlegg, og Perrot vanningsanlegg. Salg- service og montering. Kartprogram for golfbaner, GPS oppmåling. Otterbine og Kasco fontener. Nedplogging av rør og kabler. Kjedegraving.

TVEITPARK AS

tveitpark.no

Postadresse: Eventyrveien 8B, 4315 Sandnes
Besøksadresse: Strandgaten 111, 4307 Sandnes

Gunnar Tveit

Mobil: +47 905 60 660
E-post: gunnar@tveitas.no

Hovedimportør i Norge for Ransomes Jacobsen, Cushman, E-Z-GO og Ryan.

VANNING AS

www.vanning.no

Adresse: Bølerveien 13, 1455 Nordre Frogn
Telefon: +47 64 93 60 60
Olav Dvergsdal
E-post: olav@vanning.no
Mobil: +47 900 84 923

Vi tilbyr: Vi tilbyr: Robotløsninger fra Belrobotics til Driving Range, klipper og plukker. Store profesjonelle klipperoboter til store arealer på Golfbaner, Fotballbaner og Park. Merkeroboter fra TinyMobileRobots som kan merke på Driving Range, Fotballbaner, Parkeringsplasser++. Alt utstyr til Driving Range fra RangeKing. Leverer også automatiserte Vanningsanlegg til alle arealer i Norge, både Pop-up og drypp.

ICL

www.icl-sf.com www.icl-group.com

Tomas Sättlin
Mobil: +46 705 086 075
E-post: tomas.sattlin@icl-group.com

ICL er verdensledende innen gress og plante industrien. Alt vi gjør er fokusert på ett formål: for å få gress, planter og avlinger til å vokse bedre. ICL gir deg fremragende produkter og løsninger som gir perfekt gress. Vi tilbyr et stort utvalg av høykvalitets gressfrø og gjødsel, alt som gjør golf greener raskere, sportsbaner sterkere og parker grønnere. Gjennom kontinuerlig forskning og utvikling, med den beste tilgjengelige teknologien, har ICL svar på alle krav du stiller. Vi gjør dette mulig ved å tilby en rekke spesialprodukter som inneholder innovative teknologier som kontrollert og langsamtvirkende gjødsel og et ledende utvalg av våtmidler, biostimulanter og gressfrø. Vårt engasjement for en grønnere verden spenner over hele verden. Vi server alle verdens grønne markeder som golf og sport områder, gartneri og spesialitets avlinger, noe som gjør oss unike.

HUSQVARNA NORGE AS

www.husqvarnagroup.com

Adresse: Troskenveien 36, 1708 Sarpsborg
Telefon: +47 69 10 47 71

Bjørn Kaas

Sales Manager

E-post: bjorn.kaas@husqvarnagroup.com
Mobil: +47 902 74 606

Forhandler av: Husqvarna tilbyr fullsortiment produkter innen gress og trepleie, inkludert robotgress-klippere og batteriprodukter for profesjonell bruk. Med flåtestyringssystemet FLEET oppnår man i tillegg full kontroll over maskinparken.

SKAARET LANDSKAP AS

www.skaaret.no

Adresse: Drengsrudbekken 11
Pb 138, 1371 Asker

Tom Nøkleby

Mobil: +47 911 35 580
E-post: tom@skaaret.no

HOLTSMARK GOLF

Adresse: Holtsmarkvegen 13
3410 Sylling

Mads Thers

Mobil: +47 457 64 609
E-post: mads@holtsmarkgolf.no

Tilbyr: Totalleverandør innen grøntanlegg og grunnarbeider. Vi leverer sand til toppdress og bunkersand, vekstmedier og vekstjord, plenjord og ferdigplen.

SVEIN D OLSNES: ARKITEKT

www.olsnes-arkitekt.no

Adresse: Morgedalsveien 14, 4021 Stavanger
Svein Drange Olsnes,
Member of the European Institute of
Golf Course Architects-EIGCA
Mobil: +47 913 50 869
E-post: svein.d@olsnes-arkitekt.no

Golfbanearkitekt for reguleringsplaner, utviklingsplaner, nye prosjekter og ombygginger. Byggeledelse og oppfølging i byggeperioden.

VVSCOMFORT

www.vvscocomfort.no

Adresse: Næringsveien 10, 1820 Spydeberg
Telefon: +47 69 83 85 85
Ragnar K. Hermandrud
E-post: ragnar@vvscocomfort.no
Mobil: +47 97 15 12 63
André Eriksen
E-post: andre@vvscocomfort.no
Mobil: +47 95 14 22 18
Christian Grimeland
E-post: christian@vvscocomfort.no
Mobil: +47 90 01 25 23

Vi tilbyr: Toro automatisk vanningsanlegg, Supreme PE skrukoblinger. PE rør. Vi kan levere og montere, eller levere deler som dere kan montere selv.

AGDIR

www.agdir.no

Adresse: Stoaveien 14, 4848 Arendal
Telefon: +47 37 02 35 00
André Skoog Bondevik
E-post: asb@agdir.no
Mobil: +47 99 25 82 41

Vi tilbyr: Agdir er en uavhengig norsk leverandør av teknologitjenester og rådgivning som gir økt kontroll på vekstforhold som gir et bedre beslutningsgrunnlag for golfklubbene.

EDH UTLEIE AS

www.edh.no

Adresse: Broen 7, 3170 Sem
Telefon: +47 33 35 02 40
Otto Winterstad
E-post: otto@edh.no
Mobil: +47 97 64 60 00

Vi tilbyr: Gravemaskiner, dumpere, hjullaster, lifter, lagringsskottainere m.m. Div maskiner for golf.

GLOBAL TURF SYSTEM AS

globalturfssystem.com

Adresse: Stensrudveien 7, 1474 Lørenskog
Øystein Nøkland

Mobil: +47 902 47 979
E-post: on@globalturfssystem.com

Vi tilbyr: Spesialutstyr til vedlikehold av golf, fotball og parkanlegg.

Forhandler av: PCDreneringsrør, Campey Turfcare, Dakota dressere, Vredo såmaskiner, Trilo vertikalskjærere og oppsamlere, TM Systems, Infincut klippere, First Products, Aerovator, Salsco greensrulle, Classen torvskjærere, AFT Sandbander, E.Marker organisk gjødsel. Vi har også mange maskiner til utleie.

BÆRUM FERDIGPLEN

GRESSETERET AS

gressenteret.no

Adresse: Gamleveien 75 1350 Lommedalen

Thomas Jacobsen

Telefon: 678 76 490 / 900 51 309
E-post: thomas@gressenteret.no

Forhandler av: Ferdigplen

WELAND

www.welandutemiljo.no

Terje Slettavold
E-post: terje.slettavold@weland.no
Mobil: +47 916 85 054
Tlf: +47 46 93 91 00

Weland AS er leverandør av vedlikeholdsfrie produkter for golfbaner. Blant annet overbygg til drivingrange, golfbenker og informasjonstavler. Praktiske produkter for nordiske forhold, laget i norden.

RAINBIRD

www.rainbird.com/golf

Adresse: c/o Accounter, Nordenskiöldsgatan 6,
21119 Malmö, Sverige
Telefon: +46 732 00 54 00
E-post: jstrom@rainbird.eu

Rainbird tilverkar bevattningssystem med öjämförbar kvalitet, enestående prestanda och driftsäkerhet för alla typer av grönytor. Rain Birds produkter och system säljs via distributörer och installatörer. Rain Bird tillhandahåller även utbildning och service för optimal kostnadseffektiv drift av din bevattningsanläggning.

GRESSPESIALISTEN

www.gresspesialisten.no

Atle Revheim Hansen
mobil: +47 92 86 46 30
E-post: atle@gresspesialisten.no

Vi tilbyr: Golfbanekonsultasjon, Greenkeeping, Driftsplaner og systemer, Konsultasjon og rådgivning for bane, konsultasjon og rådgivning for klubb, Oppgraderinger og ombygginger, leverandør av Indigrow-produkter.

TIURN KONSULENTTJENESTER

www.tiurn.no

Hans Ording
mobil: +47 92 21 45 95
E-post: hans.ording@tiurn.no

Vi tilbyr: Sertifisert opplæringsvirksomhet, sertifisert kontrollvirksomhet, truckførerkurs, maskinførerkurs og krankurs.



FIRMAGUIDE

**BLI VÅR
SAMARBEIDS-
PARTNER!**
Ta kontakt
med oss!

*BIRDIE

EZZENZA

ezzenza.no

Adresse: Ryggeveien 123, 1570 Dilling
E-post: post@ezzenza.no
Hæge Kranstad
Telefon: +47 456 00 115
E-post: haegekranstad@ezzenza.no

Vi tilbyr: Moderne arbeidsklær og yrkesbekledning til profesjonelle aktører, varsel og synlighetsklær, vernesko og annet tilbehør i topp kvalitet fra kjente produsenter som Top Swede, Terra, Perf, Cofra, Sixton Peak, Albatros og Puma. Vår filosofi er at e-handel hos oss skal være brukervennlig og raskt.

FAS-TEC AS

www.fas-tec.no

Adresse: Åkebergmosen 2
1640 Råde
Geir I Undhjem
Mobil: +47 900 54 683
E-post: geir@fas-tec.no

Vi tilbyr: Glassrekkverk, Gjerder i aluminium og stål. Vinterhager i glass og aluminium. Glassfasader, dører og vinduer. Blikkenslagerarbeider. Leverandør av HIKIO verktøy. (Tidligere Hitachi).

PARKMASKINER AS

www.parkmaskiner.com

Adresse: Molleveien 31, 3140 Nøtterøy
Tor Mjøen
Mobil: +47 900 48 584
E-post: info@parkmaskiner.com

Vi tilbyr: Maskiner til park å anlegg.

ØSTFOLD GRESS

ostfoldgress.no

Adresse: Rød Gård, Gullfunnet 50, 1570 Dilling
Telefon: +47 69 26 60 50
E-post: info@ostfoldgress.no

Johnny og Ole Christian Trandem
Mobil: +47 90 93 18 18

Vi tilbyr: Ferdigplen til golf og parkanlegg. Utfører også anleggsgartnerfor tjenesten og etablering av sportsanlegg i hele Norge inkludert hydrosåing, beplantning, steinlegging og graving.

*PAR

STRAND UNIKORN

strandunikorn.no

Adresse: Postboks 103, 2391 Moelv
Telefon: +47 62 35 15 00

Bjørn Molteberg
Mobil: +47 911 45 996
E-post: bmo@strandunikorn.no

Forhandler av: grasfrø til alle typer grøntanlegg, inklusive spesialblandinger, gjødsel og plantevernmidler.

LISTER VVS

lister-vvs.no

Adresse: Kirkeveien 59, 4580 Lyngdal
Telefon: 38 34 40 60
Faks: 38 34 36 19

Bjørn Henriksen
Mobil: 901 58 772
E-post: bjorn@listervvs.no
Forhandler av: Perrot vanningsanlegg. Planlegging og prosjektering av vanningsanlegg. Salg, service og montasje.



FIRMAGUIDE

**BLI VÅR
SAMARBEIDS-
PARTNER!**
Ta kontakt
med oss!

*EAGLE

EAGL

<https://eagl.app>

Kai Stiberg
Mobil: +47 938 23 679
E-post: kai@eagl.app

Vi tilbyr: En tjeneste som gjør golfbilene nøkkeløse og gir golfspillerne enklere tilgang på booking, kjøring og betaling via app.

EVBox

<https://evbox.com/no-no/produkter>

Geir Bjørnstad
Mobil: +47 973 19 123
E-post: geir.bjornstad@evbox.com

Vi tilbyr: Ladeløsninger tilpasset din golfklubb, og en komplett løsning med alt fra installasjon, vedlikehold, kundestøtte og betalingsflyt.

GOLFMORE

<https://no.golfmoredk>

Peter Selmer
Mobil: +45 40 295 967
E-post: ps@probox24.com

Vi tilbyr: Mottak og lagring av verdikuponger digitalt via en App som har en e-lommebok der verdikupongene dine alltid er tilgjengelige. Kan blant annet benyttes til greenfee.

GOLFSTORE

<https://www.golfstore.no>

Gustaf Hansson
Mobil: +46 40 429517
E-post: gustaf@golfstore.se

Vi tilbyr: kjededrift av golfbutikker og opplæring av butikpersonell i Norge, Sverige, Danmark, Tyskland, Østerrike og Holland. Bli medlem av Golfstore og øk trafikken til golfbutikken din.

MASKE AS

www.maske.no

Bjørn Nilsen
Mobil: +47 482 59 203
E-post: bjorn.nilsen@maske.no

Vi tilbyr: Alt innen forbruksartikler som kontor og data-rekvisita, tørk- og renholdsprodukter, catering, emballasje, lyskilder og smittevernprodukter.

NORKRED

<https://norkred.no/aktuelt/golf>

Roy Pedersen
Mobil: +47 957 39 030
E-post: roy@norkred.no

Vi tilbyr: fakturerings- og purretenester til norske golfklubber via en sømløs integrasjon mot medlemssystemet Golfbox.

REDDIBO

www.reddibo.se

Lenda Otterström
Mobil: +46 706 696 079
E-post: lenda@reddibo.se

Vi tilbyr: Et digitalt spesialtilpasset HMS-system som gjør det mye enklere å administrere jobben med arbeidsmiljøet for golfklubber.

*BIRDIE

ADVOKAT SAMUELSEN

Jørgen Samuelson
Mobil: +47 977 53 100
E-post: jorgen.samuelson@advokatsamuelson.no

Vi tilbyr: Juridisk rådgivning i forbindelse med arbeidsrettslige problemstillinger.

FJORDKRAFT

www.fjordkraft.no

Morten Skåreverket
Mobil: +47 995 09 529
E-post: morten.skaareverket@fjordkraft.no

Vi tilbyr: Rimelig innkjøpsavtale på strøm med enkel oppsigelse uten langtgående avtale.

SCANGOLF/CLUBSITE

<https://clubsite.no>

Jarle Midtskogen
Mobil: +47 415 20 802
E-post: jarle@scangolf.no

Vi tilbyr: Produksjon av nettsider med moduler som er tilpasset golfklubber med et spesialutviklet system som letter arbeidet med å drifte nettsidene.



Reddibos HMS-system utviklet av golfklubber for golfklubber.

"Jeg har jobbet med flere HMS system. Der Reddibo skiller seg ut, er hvor enkelt ting kan gjøres. Og det som er like viktig er rask tilbakemelding fra support når man jobber med det. Jeg kan trygt anbefale andre golfklubber dette systemet"
Roar Johansen Daglig leder Alta Golfklubb

Det er et økende fokus på arbeidsmiljøet i samfunnet, noe som fører til økte juridiske krav og regler for golfklubber. For å gjøre det lettere for norske golfklubber å komme i gang og for å opprettholde kontinuitet i arbeidsmiljøarbeid, har Reddibo sammen med NGA, med støtte fra NGF og GAF, utviklet et digitalt spesialtilpasset HMS-system som gjør det mye enklere å administrere jobben med arbeidsmiljøet for golfklubber i Norge.

"Jeg ser Reddibo som et strengt nødvendig verktøy for alle golfklubber. Å kunne organisere og systematisere HMS arbeid er en av de viktigste oppgavene vi har og Reddibo samler alt dette på et sted. Dette sparer tid og legger en grunn for profesjonell og sikker drift"
Matthias Gullberg, Daglig leder, Asker Golfklubb

Spesielt under Koronatider har det viset seg at Reddibo er et enda mer effektivt system å jobbe i for GAF's og NGA's medlemmer, mye takk være at golfklubbens ledergruppe og driftsansvarige har kunnet jobbe på avstand. Da det blir mer vanlig å kunne jobbe hjemmefra finner ledergrupper en stor verdi i å ha sin virksomhet lett tilgjengelig og dokumenter trygt lagret i skyen.

Systemet fokuserer på alle arbeidsmiljøaspekter som er relevante for driften av en golfbane. Systemet oppfyller lovkravene og støtter lovene og forpliktelsene for å forenkle og effektivisere arbeidsmiljøarbeidet for de ansvarlige. Reddibo gir en klar måte å jobbe på og skaper orden og oversikt fra starten. Systemet gir en oversikt over alle viktige ting og det blir klart hva som er gjort og hva som må gjøres.

For å forenkle å gjøre det enkelt å komme i gang og opprettholde kontinuitet, er det utviklet en effektiv struktur. Systemet er fylt med dokumenter, kunnskap og informasjon om alle de viktigste områdene for en golfklubb. Det gir en klar måte å jobbe på og gir orden og oversikt fra starten. For å senke terskelen for å komme i gang, er det ferdige maler og fullførte eksempler som du bare kan begynne å bruke fra starten. De ferdige forslagene er redigert for å passe klubbens egne forhold.

"Vår klubb er veldig opptatt av å gjøre det den kan for å ha en så sikker arbeidsplass som overhodet mulig. HMS arbeidet lå tidligere i en perm og litt bortgjemt. For litt over 2 år siden skaffet vi oss Reddibo og dette ga oss utvilsomt et løft til å gå igjennom alt HMS-arbeidet på nytt.

Vi føler nå at vi tar bedre vare på de ansattes arbeidsmiljø, vi har en bedre forutsetning for å hindre ulykker med påfølgende sykdomsfravær og har full oversikt over lovpålagte rutiner.

Reddibo portalen lagres i skyene så arbeidet går aldri tapt. Det meste av de årlige oppfølgingene kan i tillegg foregå på mobilen, noe som sparer oss for masse tid.

Med Reddibo portalen er det lettere å komme i gang med HMS arbeidet. Skulle trenge hjelp er brukerstøtten hos Reddibo alltid svært hjelpsomme! Vi kan derfor trygt anbefale alle golfklubber å ta i bruk Reddibo"

Albert Holmgeirsson, Oslo Golfklubb

Med Reddibo senkes golfklubbens terskel for å komme i gang, gir oversikt over arbeidsmiljøarbeid, forenkler fortsatt arbeidsmiljøarbeid, øker sikkerheten og sparer tid.
Bestill en demonstrasjon i dag med Lena Otterström, +46 70-669 60 79, lena@reddibo.se.

Veikart for renovering av vanningsanlegg

Å renovere vanningsanlegg systemet til en golfbane er ikke noe smal sak. Om det så gjelder å renovere hele systemet eller bare delvis, kan et veikart for renovering i syv trinn gjøre prosessen lettere og mindre forstyrrende. Noen sentrale golfbaner i Sverige deler deres erfaringer, for å hjelpe dem som vurderer å renovere i framtiden.

Trinn 1: Banens Behov

Generelt kan klubber identifisere hva de må gjøre i bredeste forstand. Banens daglige leder kan ha levert rapporter om det nåværende systemet, ved å notere ekstra arbeidstimer som blir brukt på å vanne for hånd og økte kostnader for å vedlikeholde et eldre eller forfallende system. Men planleggingen av renovasjon burde gå steget videre, og vurdere den bredere visjonen for banen. Møter den forventningene til medlemmer og besøkende? Hvis ikke, hvor mangler det noe? Er det noen arkitektoniske forandringer som behøves for å forbli konkurransedyktig? Er det driftsmessige, effektivitet- eller reguleringsutfordringer som kunne vært løst med et bedre vanningsystem?

Trinn 2: Evaluering av Vanningsanlegg

Klubber burde vurdere følgende faktorer som del av en omfattende evaluering. En grundig revisjon av ditt nåværende system vil avgjøre omfanget av renovering som kreves og forbedringene som trengs. En betydelig andel kan være investering i forbedringer av infrastruktur, som også må vurderes og evalueres.

Det viktigste er vannkilden. I Sverige, Finland og Norge har de fleste baner tilgang på naturlig ferskvannkilder – innsjøer og elver – i motsetning til, for eksempel, Storbritannia der alternative vannkilder må kanskje undersøkes. Offentlige vannforsyninger burde ideelt kun brukes som et nød-system, siden kostnaden er ofte høy og det kan bli økende restriksjoner i framtiden. Lagring av vann må dekke nåværende og fremtidige behov, og ha kapasitet slik at skulle det bli tørke, kan vann administreres over en lengre tidsperiode for å opprettholde kritiske områder. Gjennomføring av grunnundersøkelser vil avgjøre eventuelle krav til konstruksjon eller til pumpehuset. Hvis det er nødvendig, ta kontakt med lokale myndigheter eller bystyret for å sjekke om det er behov for noen planleggingstillatelser.

Kontroller strømforsyning for å vurdere kapasitet. Igjen, vurder bredden for utvidelse, ikke bare på vanningsområdet, men også på distribusjonsstedet. Økning i belastningen på vanningsystemet kan påvirke planlagt arbeid på klubbhuset, hvis dette er kilden for strømfordeling. Nåværende infrastruktur har ikke alltid den beste plasseringen. Hvis det er behov for nye vann- og strømforsyninger, utforsk om et nytt område er bedre egnet og kan potensielt spare noe når nye tjenester blir brakt til området. Er det plass til økt lagerkapasitet?

I 2019 utførte Sveriges Salems Golf Club en fullstendig renovering av vanningsystemet, ved å installere et Rain Bird IC System™ med Stratus II™ Central Control og over 1000 spredere. Den unike Rain Bird-hybridløsningen, designet av Stuart Tate ved Rain Bird, tillot 18-hullsbanen på IC-systemet å drives parallelt med 9-hullsbanen som kjøres på et dekodersystem, og effektivt betjene to systemer som ett. Ved å ha ventil-i-hode-spredere (VIH; "valve-in-head") i stedet for blokk spredere, får klubben bedre kontroll over vanning fra spredere til spredere. Hver VIH-spreder har en innebygd magnetventil som styres

uavhengig av andre på systemet, med sine egne driftsparametere slik som sektor, nedbørshastighet og driftstid, og med mye større kontroll over området som vannes. Prosjektet inkluderte også en ny pumpestasjon, en ny stor brønn, sugeledning fra dammen og en ny pumpe for å hente vann fra Mälaren. Samtidig ble det gjort forbedringer på seks hull, inkludert en ny strekning på det ellefte hullet, ny green og en mye større dam på det tolvte hullet, og nytt green-område på det attende.

Trinn 3: Velg Laget Ditt

Renoveringen din og dens suksess er avhengig av å ha det riktige laget på plass. Golf-arkitekten din, vanningskonsulent, leverandør, produsent og distributør er alle spesialister i deres respektive felt, og hver har en viktig og enestående rolle i prosjektplanen.

Da Swedish European Tour-arenaen Bokskogens Golfklubb erstattet sitt vanningsystem, jobbet laget tett med sin valgte leverandør KSAB, og så på flere mulige alternativer. Banens daglige leder Björn Larsson besøkte to baner i Sverige og tre i Storbritannia, og så Rain Bird IC System™ i bruk. Etter å ha vært involvert i installasjonen ved Halmstad Golfklubb like ved, var KSAB godt kjent med Rain Birds unike teknologi, og hva som kunne oppnås med den. Erfaringer som ble lært fra den renoveringen ble delt, og fire ekstra personale ble inkludert til prosjektet for å garantere at det ble ferdig i tide.

For Jonas Hakansson, daglig leder på Djursholms Golfklubb, var kommunikasjonen mellom alle de forskjellige personene involvert i renovasjonsprosjektet helt avgjørende. Når man jobber med naturen og alt det innebærer, er det viktig at arbeid og leveringer flyter uten unødvendige avbrudd på grunn av dårlig kommunikasjon. Med en streng prosjekttimeplan har du ikke noe tid å miste, så forholdet og kommunikasjonen mellom leverandør, arkitekt og klient er veldig viktig.”

Trinn 4: Master Planning

Ettersom forbedringer av vanningsystemet finpusses for å møte klubbens behov, er det i tillegg noen faktorer å tenke på.

Er det en mulighet for å fase inn forbedringer slik at umiddelbare oppgraderinger kan utføres nå, og andre forbedringer inkluderes i andre eller tredje fase? Hvilke prioriteringer har klubben realistisk sett råd til? Hvilke tidsbegrensninger må man ta hensyn til? Mange prosjekter kan deles inn i faser for å minimere forstyrrelser i daglig drift og spre kostnadene ut. Selv små endringer kan gjøre en reel forskjell, og nye teknologier kan nå enkelt integreres i mange eldre systemer, for som kan da brukes til å finansiere fremtidige oppgraderinger. Prosjektlaget ditt kan hjelpe deg med å svare på disse spørsmålene, og da vil du ha evne til å etablere prosjektets omfang og størrelse, og bekrefte et oversiktsbudsjett.

Daglig leder på Salems Golfbane Fredrik Eriksson, bekrefter” De mest utfordrende aspektene med vårt renoveringsprosjekt var å overbevise styret og medlemmer om at dette var absolutt noe som måtte gjøres, og å skaffe pengene til det.”

Trinn 5: Irrigasjonssystem - Design og Spesifisering

Det er kritisk at klubber bruker tilstrekkelig tid på å forske både korte og langsiktige behov. Å ha muligheten til å renovere utvalgte områder slik som greener, eller å oppdatere hele systemet i faser, er et rimeligere alternativ for mange baner, og kan utføres uten å måtte kjøre parallelle sentral kontroll datamaskiner.

Ved å bytte til valve-in-head spreder (VIH) i stedet for å ha en blokkformasjon, gjør det mulig å vanne " Back-to-back ". Hver VIH-spreder har en innebygd magnetventil som styres uavhengig av andre på systemet med sine egne driftsparametere som sektor, nedbørshastighet og driftstid, som gir banemesteren mye bedre kontroll over området som vannes.

Jonas Hakansson, daglig leder ved Djursholms Golfklubb; Når du installerer et nytt vanningsystem, har du muligheten til å plassere spreder presist. Vi kan nå vanne innenfor våre klippede områder og gi mer vann der det trengs. Surround spreder er plassert for å levere vann effektivt, uten å forårsake utvask av bunkere. Vi hadde også systemet GPS markert slik at vi vet nøyaktig hvor komponentene er, noe som er ekstremt nyttig.

Trinn 6: Velg Din Vanningsleverandør

En vellykket renovering kan måles med langsiktige resultater, så det er viktig å velge riktig vanningsleverandør.

Ta i betraktning

- Totalkostnad av eierskap
- Kostnad av vann, strøm, deler og arbeidskraft
- Tilgjengelig support. Er dette 24/7 med praktisk hjelp tilgjengelig i nærområdet?
- Er referanser tilgjengelige?
- Vil maskinvaren du velger i dag være kompatibel med fremtidige innovasjoner? Teknologi går raskt framover. Gode beslutninger nå vil forhindre kostbare erstatninger i årene som kommer.

Da Ålands Golfklubb i Finland oppgraderte sitt eksisterende Rain Bird-system, bekreftet Åsa Nordström, daglig leder for Ålands Golfklubb, at å velge Rain Bird som vanningsanleggspartner " var en enkel avgjørelse fordi vi har hatt Rain Bird-systemer på begge baner en god stund nå."

For å oppgradere sitt eksisterende Rain Bird Nimbus™ II dekodersystem, erstattet Ålands 30-år gamle PVC-rør med 19 500m med nye HDPE polyetylenrør og 23 000m med 2-leder signal kabler. Hybridløsningen tillot 18 hull oppgradert til IC-systemet på en bane, å kjøre parallelt med 18 hull på en annen bane, som kjørte på et dekodersystem. Å ha to systemer som effektivt kjørte som ett, noe som var kun tilgjengelig med Rain Bird, gjorde det mulig å oppgradere en bane, mens de andre to kunne forbli åpne for spill. Klubben kan gjøre ytterligere oppgraderinger og utvide banen i fremtiden, etter behov, på hull-for-hull-basis, slik at avbrudd i spillet minimeres og renoveringskostnader kan deles i faser.

Trinn 7: Administrer Innvirkningen

Hvert prosjekt forårsaker forstyrrelser, men dette kan administreres ved å ha et planleggingsmøte på forhånd med leverandøren for å identifisere følgende;

1. Arbeidsprogram – Være enige om start- og sluttdatoer og en ukentlig liste over planlagt arbeid og påvirkede bane områder.

2. Klubbprogram – Er det noen spesifikke konkurranser eller klubb besøk som er booket i løpet av byggeperioden, og hvordan kan arbeidet være skreddersydd for å imøtekomme dem?
3. Konstruksjonsområde – identifiser lagringsområder og tilgangspunkter for daglig arbeidstrafikk og leveringer. Bestem om størrelse- eller vektbegrensninger er gjeldende, og om tidsbegrensninger er nødvendige for å behandle trafikk.
4. Driftstider – er det begrensninger, slik som støy på grunn av naboer i nærområdet? Del denne informasjonen i utgangspunktet.
5. Stenging av hull – Noen ganger er det nødvendig å stenge hull under konstruksjon av helse- og sikkerhetsmessige årsaker. Se om alternative områder kan brukes midlertidig, eller om program kan justeres for å imøtekomme arrangement.
6. Kontakter og ansvar for konstruksjonsområdet – utnevnt en person fra begynnelsen som kontaktperson mellom klubb og leverandør. Avtal og loggfør jevnlig møter for å sikre at prosjektlaget er på samme side.
7. Informasjonsdeling – sørg for at medlemmer, ansatte og besøkende holdes informert.

Djursholms Golfklubb forsto hvor viktig det var å kommunisere med medlemmer i planleggingsfasen, ved å forklare grunnlaget bak det som skulle gjøres og i løpet av prosjektet, med bruk av nyhetsbrev og oppdateringer på sosiale medier. Klubben opprettet også turer på banen for å forklare hvordan arbeidet ville forbedre kvaliteten på golfbanen. Daglig leder Jonas Hakansson legger til " Samtidig kan du minne dem om hvordan det var før, da de lengtet etter forbedringer. Kommunikasjon og åpenhet er veldig viktig."

Utnytt fordelene

Medlemmer i Bokskogens Golfklubb begynte å se resultater like etter at prosjektet var ferdigstilt. Med pålitelig spreder dekning kunne banepersonalet bruke tid som tidligere var brukt på vedlikehold, på å optimalisere spillbarheten og ytelsen av fairways, til fordel for medlemmene. Dobbeltradsystemet gjorde det mulig å etablere og vedlikeholde nye områder, slik at overflater forbedret seg nesten umiddelbart. Rough er klippet og vannet med jevn dekning. Med et klima i endring og varmere somre fremover, forventes det at besparelser i vannforbruk vil være rundt 30-35% i årene som kommer på grunn av effektivitet og redusert vedlikehold.

Daglig leder på Djursholms Golfklubb Jonas Hakansson kommenterer, " På en golfbane som er bygget på varierende typer terreng, er det veldig viktig at vi kan justere vanningsmengden avhengig av overflatekrav. Etter å ha installert valve-in-head spredere på fairways, kan vi nå øke overflatekvaliteten samtidig som vi reduserer vannforbruket ved å påføre vann når og hvor vi trenger det. Siden vi har installert IC -system, sparer vi mye tid fordi feilsøkingsfunksjonene er raske og enkle. "

Daglig leder på Salems Golfklubb Fredrik Eriksson bekrefter, " Å ha et moderne anlegg som forventes å vare i minst 25 år vil redusere behovet for vedlikehold, og på sikt vil vi spare penger og øke inntekten vår. Vår bane vil være i langt bedre stand, og ifølge beregningene, vil vi spare 90% i driftskostnader hver sesong."

**-Bygging og ombygging av golfbaner.
-Totalleverandør innen grøntanlegg og grunnarbeider.**

Mer info se firmaguiden.



Fulladet **elbil** etter golfrunden



Med **EVBox BusinessLine** setter du et grønt stempel på klubben. Gi dine medlemmer og gjester et utvidet tilbud. Enkel start, stopp og betaling uten involvering fra administrasjonen. Et tidsriktig, grønt tiltak med svært god inntjening.

Besøk oss på **www.evbox.no**



EVBOX

Gjør deg klar for sesongen med produkter fra Redexim

- Maskiner og redskap for vedlikehold av naturgress og kunstgress

Redexim 

Kapasitet
opp til
10 000 m²/t



Nyhet!



Redexim Verti-Cut 2000

Verti-Cut 2000 er det ideelle redskapet for dype vertikalskjering. De 2 mm brede knivene fungerer ned til en dybde på 50 mm. Den fremre rullen lar Verti-Cut ikke bare takle kupert terreng, men styrer også arbeidsdybden med presisjon. Knivavstand kan endres med et distansesett (ekstraustyr). V.nr 144200000



Felleskjøpet

DIAMOND GREEN



Gjødsel med essensielle planteoljer

Flytende Gjødsel

Diamond Green er en flytende gjødsel basert på kalium, kalsium og magnesium tilsatt essensielle planteoljer

Sterkere cellevegger og økt rotsystem

Tilført kalium bidrar til å øke celleveggstyrken i planten og forbedre rotsystemet

Sykdomsresistent

Den unike kombinasjonen av ingredienser gir økt resistens mot sykdom når den påføres forebyggende

SAPPHIRE GREEN

- En kombinasjon av ufarlige ingredienser som bidrar til å redusere «worm casts»
- Minimerer meitemarkaktivitet på jordoverflaten
- Ingen skadelig innvirkning på ormer
- Inneholder ingen aktive kjemikalier, kun forebyggende
- Svært effektiv i tidlig og sen sesong



Noen tanker fra Matthias

GAF LEDER

Golfbransjen har vekst enormt de siste 2 årene

Vi vet alle hvilken enorm økning av golfere vi har sett de siste 2 årene. NGF deler jevnlig ut informasjon om antall medlemmer.

Etter en gjennomgang av klubb og bransjeundersøkelsen for 2020 ser vi at klubbene både har økt omsetning avseverdt, og kan ofte vise store positive tall i slutten av sesongen. Tallene er selvfølgelig ikke klare for 2021, men vi vet jo allerede nå at økningen ikke har stoppet. De fleste sentrale storstadsklubbene opererer med venteliste, og øvrige klubber begynner å fylle seg opp. Golfen går så det suser, og dette gjelder ikke bare klubbene, men bransjen i stort.

XXL og G-sport meldte om en 30-40% økning på salg av golfartikler under mai måned i 2021. Andelen golfartikler som blir solgt på Finn.no og bruktmarkedet har også økt dramatisk. Vi kan være enige om at dette er en veldig god utvikling for norsk golf generelt, og etter flere år med stille nedgang er det mange som kan puste ut og lene seg tilbake.

Men med suksess kommer også nye krav. Nye golfere og gamle medlemmer innser også golfens posisjon og skjønner ikke hvorfor ting ikke skjer fortere. At vi kommer se hardere krav på bedre kvalitet, bedre service, fremover må vi bare forvente. Allerede i 2021 har ambassadørscoren for norske golfklubber gått kraftig ned. Selvfølgelig fordi det er vanskeligere å få starttid, men man kan også tenke seg at kraven og forventningene nå også er større.

Klubbene må i fremtiden bli mer innovative. Alt er lagt til rette for at vi nå kan vokse og bli noe enda bedre. Golfen har lenge vært langt bak andre idretter og aktiviteter når det gjelder innovasjon og spesielt digitale hjelpemidler, og de vi har er alt for diversifiserte.

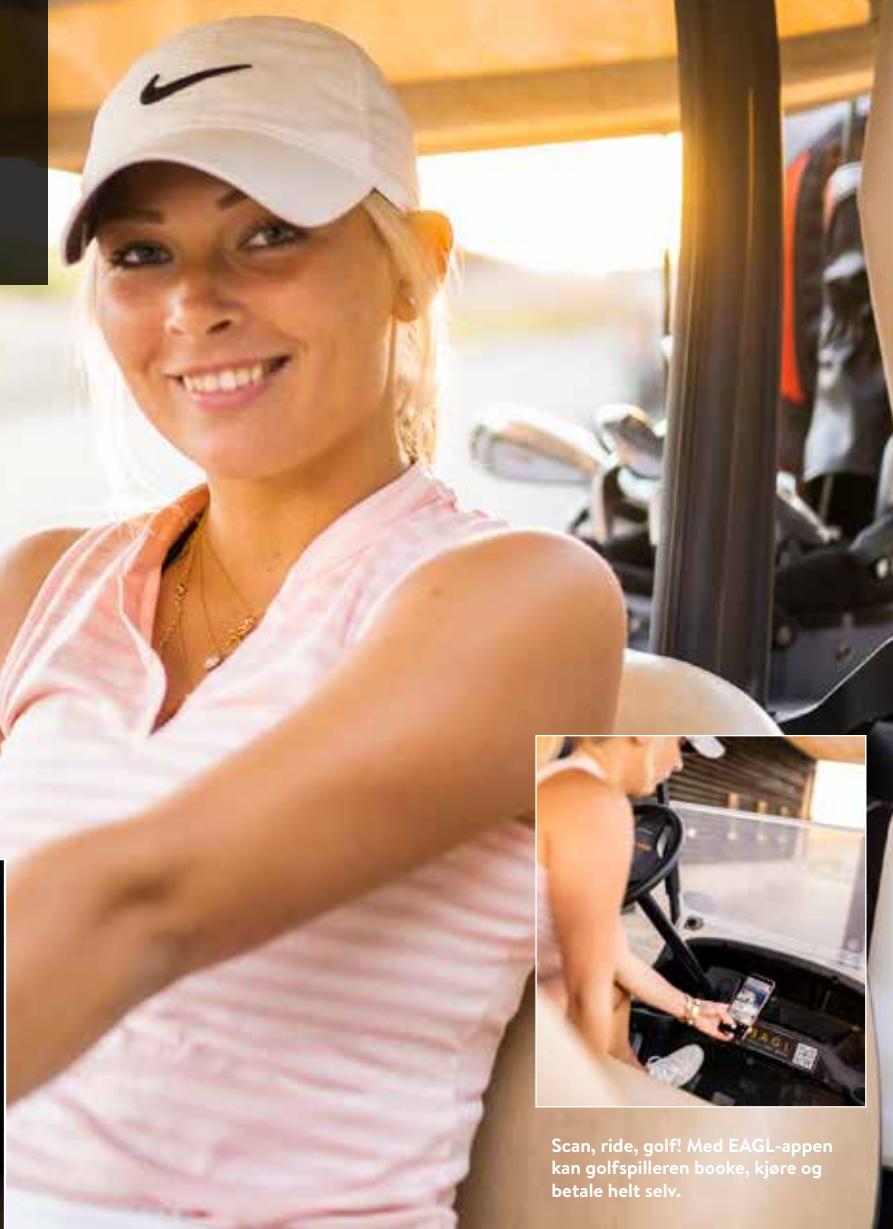
På GAF/NGA/PGA samling på Miklagard og Lily Country club den 22-23 september kommer NGF å presentere hvor langt de har kommet i digital strategi. Dette blir startskuddet for hvordan klubbene skal utvikles fremover i hele landet. Det er også viktig at det er de ansatte i bransjen som er representert på samlingen, som allerede nå er den største bransjetreffen i norsk golf historie med over 150 påmeldte.

Veien videre er lang, men innen rekkevidde. Golftinget er bare 2 måneder borte. Her skal vi også se hvordan vi best kan bruke de 7 millioner som NGF har kunnet legge av det siste året.

Med vennlig hilsen
Matthias Gullberg
Styreleder GAF
Daglig leder Asker golfklubb



Automatiserer booking og administrasjonsprosessen med nøkkelløs tilgang til golfbiler!



Scan, ride, golf! Med EAGL-appen kan golfspilleren booke, kjøre og betale helt selv.



Med Suzann “Tutta” Pettersen på eiersiden leverer .EAGL nøkkelløs teknologi til golfbiler!

Etter undersøkelser, samarbeid og dialog med flere Nordiske golfklubber er tilbakemeldingene at klubbene ikke har noen gode systemer eller kontroll på hvor mange turer som blir kjørt, hvem som har kjørt, batteri-tid, og hvor lenge bilene er utleid.

Resultatet av dette er tapte inntektsmuligheter, høyere administrasjonskostnad for golfklubbene, og en dårlig løsning for sluttbrukeren (golfspillerne).

EAGL har utviklet en IoT-modul som enkelt installeres i nye eller eksisterende golfbiler som gjør golfbiler nøkkelløse. Gjennom vår app kan golfspillere nå både booke, kjøre og betale.

Vår «scan & ride» funksjon muliggjør også det å skanne en golfbil på stedet uten forhåndsbooking, noe som senker terskelen for bruk og øker utleiefrekvensen. IoT og data fra våre moduler gir golfklubbene full oversikt og administrasjon gjennom EAGL administrasjonssystem.

EARLYBIRD TILBUD!

Bestill EAGL i dag og få gratis IoT-Moduler!
Spar kr. 2500,- per golfbil! Tilbudet er begrenset.

Gå inn på www.eagl.app/earlybird eller send en e-post til contact@eagl.app for å sikre deg tilbudet til din klubb.

.EAGL
scan ride golf



NATTGOLF : Sommeren nærmer seg slutten og plutselig er høsten her med mørke kvelder. Lys opp sensommer- og høstkveldene med kveld/nattgolf og sosialt samvær. Kanskje det kan være en fin avslutning på sesongen ?

RANGEBALLER: Tiden er inne for å innhente sponsorer for rangeballer neste sesong.

Kvalitet til gunstige priser – 2 fargers gratis firma-/klubblogo ved bestilling av minimum 400 dusin.



Ta kontakt om det skulle være noen tjenester eller produkter dere trenger mer informasjon om, eller ikke finner.



☎ 901 45 800

✉ mona@gs90.no www.gs90.no



RANGE OG PUTTINGGREEN



BANEN



GREENKEEPERREDSKAP

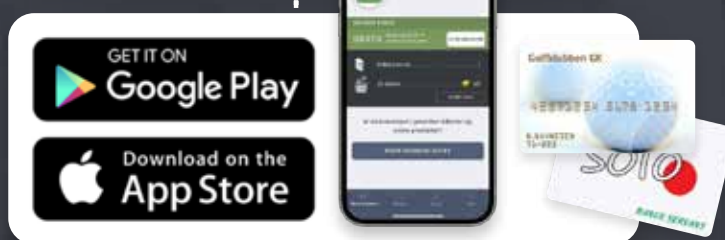
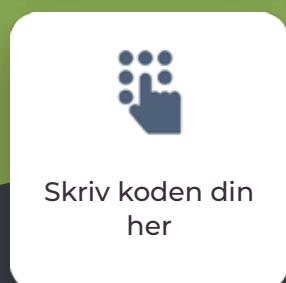
Gress Service 90 AS, til daglig GS90, ble startet i 1990

Vi har tilhold i Åsa, 10 km sørøst for Hønefoss, herfra betjener vi våre kunder over hele landet. Grunnlaget var overtagelsen av S/48 AS, som på daværende tidspunkt ønsket å trekke seg ut av Norge.

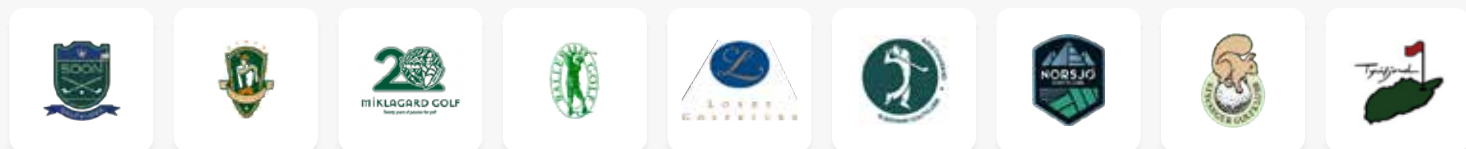
Vår spesialitet er sprøytesåing, salg av golfbaneutstyr og produkter for pleie av gressarealer. GS90 AS har utført sprøytesåingsoppdrag siden overtagelsen av S/48 AS. Når det gjelder salg av utstyr til golfbaner og gresspleie, har vi vært i bransjen siden 1995, og har vokst til å bli en av de største leverandørene i Norge innen dette feltet.

Vårt mål er på sikt å lagerføre det meste av produktene slik at vi kan levere når dere trenger varene. Vi vil suksessivt fortsette å utvikle vårt sortiment, samt forbedre nåværende produkter. I den prosessen er det viktig for oss å ha en god dialog med dere som kunder.

Sannsynligvis markedets mest intelligente betalingsløsning for driving range



KOMPATIBEL MED ALLE BALLMASKINER



✉ info@golfmore.eu

☎ +45 70 70 79 99

GOLFMORE PARTNERS

RANGE SERVANT



WELAND

UTEMILJØ

Weland AS er et heleid datterselskap av det Svenske industrikonsernet Weland AB, og ble etablert i Norge i 1979.

Weland AS er en salgsbedrift med 16 ansatte. Vi holder til i eget bygg i Svennerudveien 34 på Frogner, like ved Skedsmokorset. Daglig leder i selskapet er Knut Larsen.

Weland AS markedsfører, selger og monterer produkter fra våre moder og søsterbedrifter i Sverige. Hele Norge er vårt arbeidsfelt. I sortimentet inngår blant annet gitterristprodukter, trapper, rekkverk, gangbaner, mesaniner, taksikkerhet, solpanelfester, entré-matter og balkonger.

Weland Utemiljø

I 25 år har det blitt bygget opp en virksomhet basert på betydelig kunnskap og store ressurser for å levere stilige, funksjonelle og bærekraftige løsninger for forskjellige typer utemiljø. I sortimentet inngår produkter til golfbaner, sykkelparkering, avfalls-/miljø-hus, leskur, bilparkering, busskur, utemøbler og restaurantgjerder.

Terje Slettvold er produktansvarlig for Weland Utemiljø sine produkter som også omhandler Weland golfprodukter. Slettvold har stor tro på at disse flotte og praktiske golfproduktene som er laget for nordiske forhold, vil være interessant for golfklubber i

Norge. Alle utemiljøprodukter fra Weland er CE-sertifiserte og produsert av vedlikeholdsfrie kvalitetsmaterialer og mesteparten av produktene er fremstilt av aluminium, et robust materiale som kan resirkuleres, i prinsippet er vedlikeholdsfritt og ikke rustet.

Golfprodukter fra Weland utemiljø

Golfprodukter fra Weland Utemiljø ble for 15 år siden introdusert for det svenske markedet og utvalget inkluderer overbygg for driving range, golfbenker, tee-skilter, leskur til forskjellig bruk og informasjonstavler.

S:t Arilds GK i Sverige fikk gleden av å bli den første golfklubben som fikk gleden av å ta i bruk et flott overbygg til sin driving range. 15 år etterpå fremstår dette overbygget like flott og nærmest uberørt av tidens tann. Siden den gang har mange svenske golfklubber satt opp slike overbygg på sine driving ranger.

Aas Gaard Golfpark / Hakadal GK

Sent i fjor høst fikk Aas Gaard Golfpark/Hakadal GK som den første golfklubben i Norge, satt opp sitt nye overbygg til drivin-grange fra Weland Utemiljø (se bilde under).

Daglig leder i Aas Gaard Golfpark, Tor Oddvar Torve, forteller at dette har blitt flittig brukt av medlemmene sent og tidlig. Glass-veggene gjør at det blir lyst og trivelig under overbygget og skjermer for det dårlige været og mye nedbør som man har opplevd denne våren.

På kalde vårdager har også glassene den virkningen at de varmer opp innvendig når det er sol, og det er en ekstra bonus som har blitt satt stor pris på forteller, Torve.



Foto: Knut og Terje



Invester i en vedlikeholdspraksis som bidrar til gode spilleopplevelser for fremtiden.

- Systemet er trådløst,
- lett å montere,
- har opptil 20 års levetid,
- kan utvides etter hvert og
- gir deg innsikt i vanningsbehov og jordhelse via mobilen.



Kontakt oss på
+ 47 37 02 35 00
salg@agdir.no

Eller på stand på
årets golfsamling
på Miklagard Golf



Agdir er en uavhengig norsk leverandør av teknologitjenester og rådgivning som gir økt kontroll på vekstforhold, som gir et bedre beslutningsgrunnlag for golfklubbene.

INTRODUCING 702/752 Series Rotors

Scan to explore



@RainBirdGolf

WIDEST RANGE OF THROW

IN A SINGLE ROTOR



The Industry's Most Versatile Rotor

- Quickly adjust the radius with just a nozzle change
- One stator ensures peak performance for any nozzle
- Innovative new rock screen eliminates debris

Explore all the innovations at rainbird.com/GolfRotors.



RAIN BIRD

Vår erfaring er din trygghet
S48

For bestilling kontakt
lars@s48.no | tel 95896689
serhat@s48.no | tel 95896688
www.s48.no



Ring Otto Winterstad for mer info om leieutstyr. 976 46000

EDH
UTLEIE edh.no

Våre løsninger på dine utfordringer



Granulert gjødsel



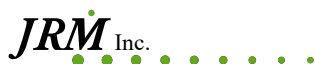
Uorganiske næringstoffer



Organisk gjødsel,
jordforbedringsmiddel



Frøblandinger



Luftpinner, underkniver



Rooted in Science

Biostimulanter, bladgjødsel

Ta kontakt med oss:

Micke tlf: 41 44 70 91

Morten Eirik tlf: 48 09 25 82

www.floratine.no



Vi har svært god erfaring med å effektivisere driving rangen med roboter. Miklagard GK fikk i vår instato robot ballplukkere og en stor robot gressklipper tilpasset golf på sin nye driving range.

'Dette har gitt store besparelser allerede i første driftsår' sier ansvarlig for driving range Paal Kjelsrud på Miklagard GK.

Ta kontakt for uforpliktende demonstrasjon og tilbud!

Vanning AS

Post@vanning.no

Tlf: +47 64 93 60 60

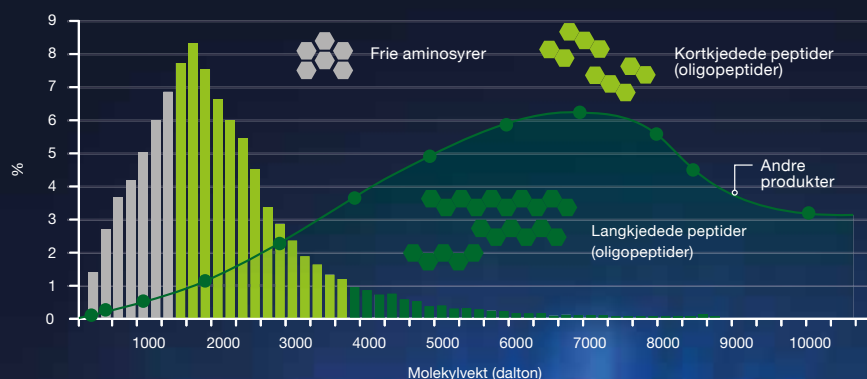
mob: +47 900 84 923



Effektiviser Driving Range med roboter

Naturlig boost og en bedre start med Hicure.[®]

Balansert vekst, større tetthet og forbedret farge.



Kortkjedede peptider

Tas lett opp i bladet.

Langkjedede peptider

Bidrar til opptak i bladet. Langtidskilde av aminosyrer, fungerer i tillegg som reserve i jorden.

62%

naturlige aminosyrer
og peptider

18

ulike
aminosyrer

Høy

mengde prolin, glycin
og glutaminsyre

11,5%

mengde
nitrogen



syngenta[®]

Syngenta UK Ltd. Registrert i England, nr 849037. CPC4, Capital Park, Fulbourn, Cambridge, CB21 5XE. E-post: golf.syngenta@syngenta.com web: www.greencast.se

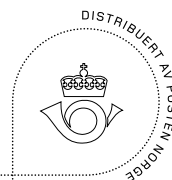
Hicure[®] er en registrert merkevare som tilhører Syngenta eller et av deres datterselskap. Øvrige merkevarer tilhører respektive rettighetshavere. Les alltid etiketten og produktinformasjonen for bruk. For mer informasjon, inkludert brukerveiledninger, se www.greencast.co.uk © Syngenta mars 2020. Distribueres i Norge av Indigrow AB og Felleskjøpet Indigrow AB Tlf: +46 014324850 Epost: hakane@indigrow.com Web: www.indigrow.com Felleskjøpet Tlf: +47 464 17 909 Epost: espen.bergmann@felleskjopet.no Web: www.felleskjopet.no

TM

B**Returadresse:**

Norwegian Greekeepers Association
CO/ Norges Golf forbund
Vesthellinga 18
1727 Sarpsborg

NORGE



Hako Ground & Garden hjelper deg å vedlikeholde din golfbane elektrisk!

Toro Greensmaster e-Triflex

Helt ny serie av elektriske green klippere.

Ny, stille og nyskapende Toro Greensmaster e-Triflex-serie er her! Finnes i både en hellelektrisk modell og som hybrid. De nye green klipperne trenger ikke hydrauliske væsker, men er utstyrt med elektriske komponenter for hjuldrift, styring, løfting og klipping. De er utstyrt med et dobbelt A-arm fjæringssystem med Flex-system som følger bakkekonturene uavhengig av underlaget, noe som gir et perfekt kuttresultat. Nytt RDS-system for optimal kantklipping og Lift-in-turn-funksjon er også nye finesser som disse greenklipperne tilbyr..



Her kan finne du maskiner fra velkjente varemerker:



www.hako.no

Hako Ground & Garden AS, Lindbergveien 5, Sørum Næringspark, N-2016 Frognær

